EVALUACIÓN DE PROYECTOS: EL DESCUENTO DEL FUTURO

TEMA5

Prof: Daniel Sotelsek

www.danielsotelsek.com

El valor del futuro: preferencia por el presente

- 1) Motivos para descontar el futuro
- 2) Oferta y demanda de fondos prestables: (i)
- 3) ¿La sociedad también descuenta el futuro igual que las personas?
- 4) La valoración del futuro en el muy largo plazo (i=0)

El VPN, la tasa de interés nominal (i) y real (r). Tiempo discreto

$$VP = \frac{N_t}{1 + r^{t}}$$

Factor de descuento

¿Cómo será la fórmula en tiempo continuo?

Α	В	С	D	E	F	G
	Ventas		Gastos (Egresos)			
	(Ingresos)	Renta	Insumos	Luz	Total	de Caja
Enero	27,000.00	5,000.00	14,500.00		19,500.00	\$ 7,500.00
Febrero	29,000.00	5,000.00	15,660.00	6,000.00	26,660.00	\$ 2,340.00
Marzo	29,000.00	5,000.00	15,660.00	1111	20,660.00	\$ 8,340.00
Abril	28,000.00	5,000.00	15,100.00	8,000.00	28,100.00	-\$ 100.00
Mayo	30,000.00	5,000.00	16,250.00		21,250.00	\$ 8,750.00
Junio	29,000.00	5,000.00	15,660.00	8,000.00	28,660.00	\$ 340.00
Julio	24,000.00	5,000.00	12,700.00		17,700.00	\$ 6,300.00
Agosto	24,000.00	5,000.00	12,700.00	8,000.00	25,700.00	-\$ 1,700.00
Septiembre	29,000.00	5,000.00	15,660.00	111	20,660.00	\$ 8,340.00
Octubre	29,000.00	5,000.00	15,660.00	6,000.00	26,660.00	\$ 2,340.00
Noviembre	28,000.00	5,000.00	15,100.00	111	20,100.00	\$ 7,900.00
Diciembre	30,000.00	5,000.00	16,250.00	6,000.00	27,250.00	\$ 2,750.00
			G	anancia neta e	n 12 meses:	\$53,100.00
		Tasa	de descuento:	14%		
		Valor	Neto Actual:	\$26,206.58		

1. Motivos del descuento: (perspectiva individual)

-Impaciencia ???

-Incertidumbre

-Disminución de la Ut. Marginal del Consumo

-Rentabilidad (factor clave para la O y D de fondos prestables)

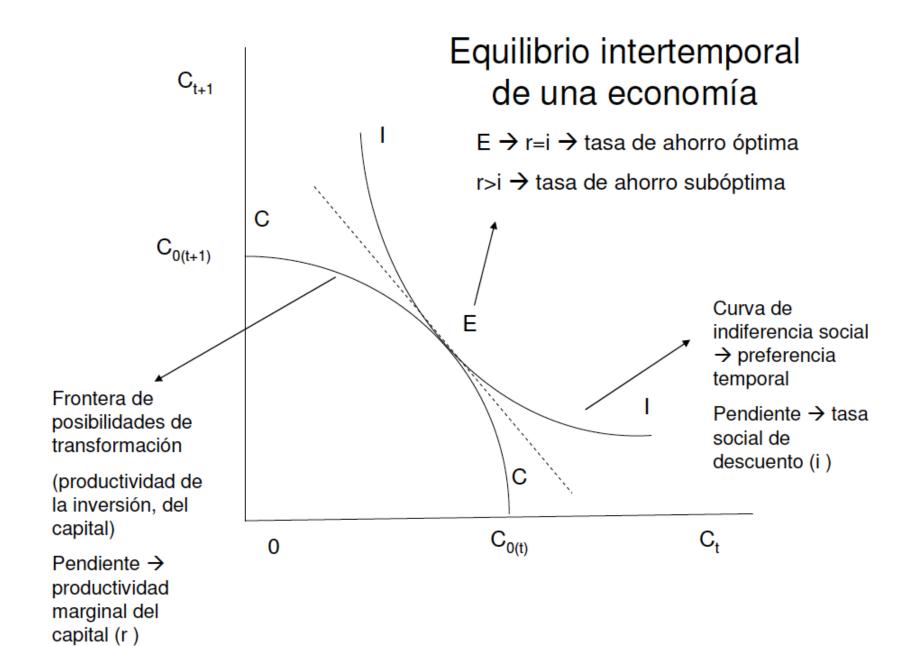
2. Oferta y demanda de fondos prestables

Para que se cumplan los motivos (especialmente de rentabilidad) es necesario que haya personas que demanden fondos prestables hoy:

- -Los que necesitan urgentemente
- -Equilibrios en el ciclo vital
- -Los inversores (expectativas de rentabilidad)

Equilibrio de D y O = tipo de interés = r= i = p

Preferencia temporal de las personas (i) Productividad marginal del capital (p)



http://www.elperiodico.com/es/noticias/ocio-y-cultura/entrevista-yval-noah-harari-homo-deus-5482036

https://www.ted.com/talks/yuval_noah_harari_what_explains_the_rise_of_humans?language=es

3. La perspectiva social del descuento del futuro: (equidad intergeneracional)

- -El activo que pierde valor es el bienestar social.
- -Los protagonistas han cambiado: la comparación será entre dos personas diferentes en dos momentos del tiempo diferentes.
- -Ejemplo: activo natural: terreno agrícola o recreación

3. La perspectiva social del descuento del futuro: (equidad intergeneracional)

Descontar el futuro bajo esta perspectiva quiere decir, simplemente, que el mismo cambio tiene un menor valor si se produce dentro de cincuenta años que si se produce hoy.

Motivos del descuento de generaciones futuras es más complejo:

- -Todas las personas tienen el mismo derecho a disfrutar de los dones de la naturales independiente de cuando toca vivir.
- Las personas descuentan el futuro aún en el caso que no les toque: ejemplo de vidas humanas salvadas,

La perspectiva social del descuento del futuro: (equidad intergeneracional)

- -El principio de la UMg decreciente del consumo: impuesto a la renta (la situación social es diferente de la individual)
- Imposibilidad de la comparación interpersonal de la utilidad.
- "Sea como fuere, exactamente el mismo principio que justifica socialmente una imposición progresiva, es el que subyace detrás de la justificación del descuento social del futuro: si las siguientes generaciones van a estar mejor que la presente, cambios idénticos en términos de valor con respecto a los recursos ambientales, supondrán un cambio en su bienestar cuyo valor hoy es menor".
- Lo que aparece en definitiva son los distintos niveles de renta lo que también se da en la equidad intrageneracional (ejemplo p.158)

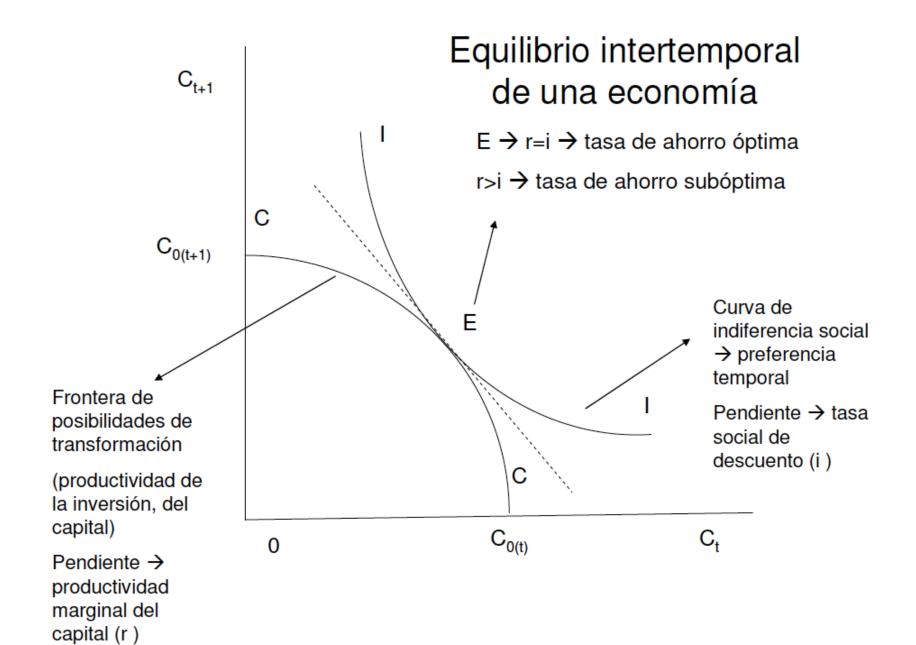
La tasa social de descuento:

- -Cuánto mejor van a estar las generaciones futuras (g).
- -Tasa a la que va disminuyendo el bienestar experimentado por la sociedad ante la mejor de la situación de uno de sus miembros (n)
 - -(impuesto sobre la renta)
 - -(tablas del Banco Mundial)

$$i = g^n$$
 $i = g.n$

La tasa social de descuento y el ahorro óptimo:

- Curva CC: pdte Pmg del K: coste de oportunidad.
- -Curva II curva de indiferencia social. Pdte tasa de descuento social
- -E = equilibrio i = r = tasa de ahorro óptim
- -E´ i<r = tasa de ahorro subóptima(problemas en PSD)



Ejemplo de cálculo de la tasa social

Tabla 1
Resultados disponibles para la tasa de preferencia temporal social (TP)

Autor	País	Tasa de crecimiento del consumo	Tasa de preferencia temporal pura	Probabilidad de muerte	Elasticidad de la utilidad marginal del consumo	Tasa social de preferencia temporal
		(c)	(ρ)	(π)	(ε)	(TP)
Kula (1984)	EE.UU. Canadá	2,3 2,8	_	0,9 0,8	1,9 1,6	5,3 5,2
Kula (1985)	Reino Unido	2,0	_	2,2	0,7	3,6
Kula (1986)	Trinidad y T.	2,8	_	1,1	1,8	6,2
Kula (1988a)	Reino Unido	2,0		1,2	0,7	2,6
Sharma et al. (1991)	India	1,5	_	_	1,4	2,1
Pearce y Ulph (1995)	Reino Unido	1,3	0,3	1,1	0,8	2,4
Souto (2001)	España	2,2	_	0,9	2,1	5,5

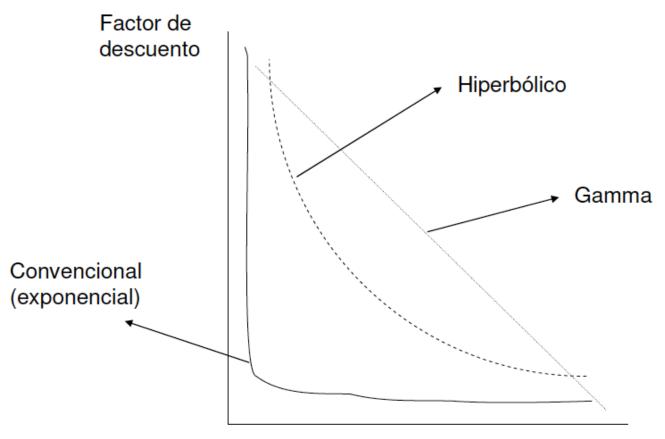
4. Valoración del futuro en el muy largo plazo:

- Tasa de descuento igual a cero (contradictoria con la racionalidad y con algunos casos como la utilización de recursos naturales no renovables.
- -Tasa de descuento hiperbólico

$$e^{it}dt$$

$$e^{i\log t}dt$$

Descuento del futuro en el muy largo plazo



Años